


# SUPERcraft



## Smart Utility Platform for Emilia-Romagna Craft

Alberto Calleo  
*CIRI - ICT*

# Attività Dimostratori – Aziende coinvolte



**FOMIR**



Open Innovation

# Obiettivi *DIMOSTRATORI*



METHIS

Identificare nuove direzioni progettuali nel settore *arredo ufficio* su cui dirigere l'innovazione.

FOMIR



Joint venture finalizzata alla creazione di un sistema strutturale per la coltivazione idroponica su nuovi mercati.

Galletti  
AIR CONDITIONING

Progettazione di cassetta idronica capace di intervenire attivamente sui parametri ambientali.

# Modelli relazionali



MODELLO  
Call Progettisti

OUTPUT  
Prototipo TRL 2

**FOMIR**



MODELLO  
Partnership / Fornitura

OUTPUT  
Prototipo TRL 7



MODELLO  
Commessa

OUTPUT  
Prototipo TRL 3/4

# Analisi dei modelli relazionali



Processo in piattaforma (ipotesi)	Defining			Finding Participants (open search)				Collaborating			Finding Participants (open search)			Collaborating		
	Bisogno di innovaz.	Identificazione partner	Conoscenza	Definizione di un brief comune	Sviluppo nuovo mercato o target	Concettualizzazione	Avanzamento progetto prodotto/servizio	Avanzamento progetto business	Proposta economica	Documentazione partenariato	Strategia di tutela del progetto	Revisione tecnica	Ricerca partner tecnologico	Brief con provider tecnologico	Aggiornamento progetto esecutivo	Prototipazione
<b>Azioni</b>	1. Strategie innovaz.	1. Strategie partner 2. Strategie tecnologiche 3. Strategie commerciali	1. Conoscenza partner 2. Conoscenza tecnologie 3. Conoscenza mercati 4. Conoscenza risorse	1. Negoziazione 2. Analisi economico-finanziaria 3. Analisi di mercato 4. Definizione del business plan	1. Individuazione partner e target 2. Analisi economico-finanziaria 3. Analisi di mercato 4. Definizione del business plan	1. Definizione prodotto e servizio 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa	1. Sviluppo business plan 2. Sviluppo modello di business 3. Sviluppo strategia commerciale	1. Sviluppo business plan 2. Sviluppo modello di business 3. Sviluppo strategia commerciale	1. Proposte economiche 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa	1. Documentazione del partenariato 2. Contratti di partenariato	1. Strategia di tutela del progetto	1. Revisione tecnica 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa	1. Ricerca partner tecnologico 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa	1. Brief con provider tecnologico 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa	1. Aggiornamento progetto esecutivo 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa	1. Prototipazione 2. Definizione della struttura organizzativa 3. Definizione della struttura operativa
<b>Processo del dimostratore</b>	Individuaz. soggetti	Conoscenza reciproca	Brief dell'azienda	Defining		Finding Participants (selective open call)				Collaborating						
<b>Azioni</b>	1. Strategie partner 2. Strategie tecnologiche 3. Strategie commerciali	1. Strategie partner 2. Strategie tecnologiche 3. Strategie commerciali	1. Strategie partner 2. Strategie tecnologiche 3. Strategie commerciali	CALL for Partners				Iterazioni progettuali					Chiusura call			
<b>Processo in piattaforma (ipotesi)</b>	Bisogno di innovaz.	Progettazione CALL	Promozione CALL	Q&A con interessati	Sviluppo proposte			Revisioni intermedie	Consegna progetti	Chiusura processo	Revisione					
<b>Azioni</b>	1. Strategie innovaz. 2. Strategie marketing	1. Stanza risorse 2. Scrive e pubblica la call 3. Seta contratto fornire i accordi IP	1. Diffusione su tutti i canali 2. Monitora la piattaforma	1. Risponde alle domande dei solver 2. Propone accordi 3. Verifica i termini dell'accordo NDVI	1. Comunicazioni intermedie per i participants 2. Lavoro alla proposta 3. Sopporre accordi e termini call			1. Commenta le soluzioni e indirizza lo sviluppo con risposte aperte a tutti 2. pone domande tecniche ai participants 3. Consegna elaborati sulla soluzione progettata alla scala di sviluppo corrente 4. pone e risponde alle domande del lead	1. Visualizza soluzioni proposte e seleziona vincitore 2. Produce e consegna elaborati progettuali	1. comunica col provider selezionato per chiusura processo 2. Consegna i progetti e invia file esecutivo	1. Analisi progetto definizione e sviluppo 2. richiesta di progetto per i providers, da					
<b>Processo del dimostratore</b>	Individuaz. soggetti	Brief dell'azienda	Identificaz. solver	Allineamento sul brief e negoz. accordi	Sviluppo progetti studenti	Revisione con il docente	Presentazione avanzamenti all'azienda	Consegna progetti	Sceita progetto migliore	Revisione						
<b>Azioni</b>	1. Strategie partner 2. Strategie tecnologiche 3. Strategie commerciali	1. Definizione brief 2. Redigge accordo IP/nda	1. Esplorazione linee sviluppo strategico 2. Verifica disponibilità di BSA a collaborare 3. Organizzazione incontri 4. Comunicazione del brief al docente	1. Allineamento su accordo IP 2. Diventa partecipante a incontri di allineamento su brief e accordi IP 3. Organizzazione incontri 4. Facilitazione incontri	1. Gli studenti analizzano e concettualizzano le proposte 2. Gli studenti si confrontano con il docente 3. Verifica rispetto tempistiche	1. Gli studenti si confrontano con il docente 2. Verifica rispetto tempistiche	1. Fornisce feedback sulle proposte indirizzando lo sviluppo e specificando requisiti 2. Gli studenti presentano le proposte all'azienda per raccogliere primi feedback 3. supporto per allineamento e obiettivi tra partner	1. Presentazione e discussione degli elaborati finali	1. Valuta le proposte e indica il progetto selezionato 2. Individualizzazione progetti migliori 3. Indica steps successivi 4. Invia comunicazioni risultato finale 5. Selezione documenti e invia file esecutivo 6. Pubblicazione su prossima call 7. Supporto per analisi progetti	1. Analisi progetto definizione e sviluppo 2. richiesta di progetto per i providers, da						
<b>Touchpoint</b>	canale	Mail, Telefono	Mail, Videocall	Mail, Videocall				Mail	Videocall	Mail, Videocall	Mail, Videocall					

# Attività di Co-Design e Progettazione

